

Salgsleder

Bidrag fra Tor Erik Børmarken
mandag 23. juni 2008
Sist oppdatert mandag 23. juni 2008

Vår oppdragsgiver er et av Norges største Mediahus, med mange ulike forretningsområder. Vi søker på vegne av oppdragsgiver etter en engasjert person til stillingen som salgsleder.

Beskrivelse Kort om stillingenFirmaC2 For oppdragsgiver Nettside StedOsloTittelSalgsleder

SektorPrivatRolleFagpersonOmfangHeltidVarighetFastStillinger1Kategori 1 Kategori 2 Søk på stillingenPost sendesC2 Karriere AS, C J Hambros plass 2c, 0164 Oslo MerkesCTOSpørsmål om stillingenKontaktTor Erik BørmarkenTittelDaglig LederE-posttor@c2.noTelefon 47028887 KontaktSigurd Hovlandsdal TittelSenior partner E-postTelefon 97691140

Arbeidsoppgaver:

Vår oppdragsgiver er et selskap med et stort merkenavn innenfor media. Vi søker etter en salgsleder med ansvar for et av selskapets salgsteam. Stillingen innebærer alt ansvar for drift av teamene, resultatansvar, opplæring og rapportering til salgssjef.

Vi tilbyr:

En stilling i et anerkjent selskap med solid forankring. Opplæring av hver enkelt ansatt i forhold til selskapets strategi. En karriere og utvikling i tråd med dine egne målsetninger. Selskapet kan tilby en langsiktig karriere med muligheter for flere vei valg.

Gode betingelser for den riktige kandidaten.

Utdannelse og kvalifikasjoner:

Du har gjerne høyskole utdanning innen salg og markedsføring eller annen relevant utdanning. Dokumentert erfaring kan veie opp for manglende utdanning.

Kandidaten vi søker har erfaring fra direkte salg og har ledererfaring, eller ønsker å ta steget opp til å bli en leder.

Egenskaper:

Du er en karriere bevisst person som ønsker å jobbe i en større organisasjon og søker en stilling med mange utfordringer. Du er fleksibel, kreativ og liker å jobbe med utvikling av mennesker. Du gjør deg lett forstått og kommuniserer på flere plan.

For mer inngående informasjon om stillingen vennligst ta kontakt.